

Labirint do nepovratnih sredstev

7 nepogrešljivih opornih stebrov pri prijavi na javni razpis



Podjetni se verjetno ukvarjate z mislijo, kakšno poslovno idejo bi še uresničili oz. kaj bi še storili, če bi imeli denar... V tokratnih Nasvetih za podjetje vas bomo vodili mimo sedmih opornih stebrov, ki vas čakajo pri pridobivanju in črpanju nepovratnih sredstev.

1. Projektna ideja

Ideje so gonilo razvoja, če jih uresničujemo. Vendar morajo biti realne, uresničljive, hkrati pa tudi finančno podprte. Če imate dovolj lastnega kapitala, potem ni potrebno brati naprej. Res pa je, da je dodatni vir financiranja mogoče pridobiti tudi preko javnih razpisov. Ko vemo, kaj želimo doseči, je potrebno »izbrskati« pravi javni razpis ali pa celo več razpisov, eni podpirajo investicije, drugi zaposlovanje, tretji promocijo, ipd.

2. Primeren razpis

Spremljajmo javne razpise, državne in tudi tiste v EU. Lahko brskamo po objavah v uradnem listu ali pa se naročimo na prejemanje na aktualne razpise pri agencijah, podjetjih (običajno brezplačno). Vsekakor pa velja, bodimo na preži in čimprej izsledimo pravega. Pri tem nam lahko pomagajo razne inštitucije, podjetja, ki se ukvarjajo s prijavi na javne razpise, s pridobivanjem nepovratnih sredstev.

3. Razpisna dokumentacija, kandidiranje

Skrbno preberimo razpis, preglejmo celotno razpisno dokumentacijo. Berimo pozorno! Izkoristimo možnost zastavljanja vprašanj kontaktnim osebam v zvezi z razpisom, ustreznosti prijavitelja na razpis (možnost preverjanja ustreznosti statusa), pazimo kateri so upravičeni stroški, ne nazadnje pa je pomembna tudi višina sofinanciranja. Če nismo večji pisanja prijav, si poiščimo pomoč, saj je že napačno napisana kuverta dovolj za izločitev vloge administrativna neustreznost.

4. Projektno partnerstvo

Nekateri javni razpisi zahtevajo projektno partnerstvo, spet drugi ga samo preferirajo (v merilih za izbor projekt dobi več točk); Razmislite, kdo bodo partnerji pri vašem projektu, kakšno dodano vrednost lahko prispevajo in zakaj je dobro, da delate skupaj. Vedno pa morajo biti partnerji zanesljivi ne le v smislu izvedbe projekta, temveč morajo biti tudi finančno sposobni, saj je velikokrat potrebno projekt izvesti in tudi plačati, šele nato lahko vložimo zahtevek.

5. Finančna sredstva, garancije

Prijavitelj in projektne partnerji morajo biti sposobni izvesti projekt in zagotoviti zaprto finančno konstrukcijo. Ker je včasih potrebno zagotoviti tudi premostitveni kredit ali garancijo, je seveda potrebno urediti tudi to.

6. Odboren projekt in izvedba

Velikokrat se zgodi, da preteče precej časa med samo prijavo in objavo rezultatov o izboru projektov, zato pred samim podpisom pogodbe in še zlasti pred izvedbo ponovno natančno preberite vašo prijavo na razpis in osvežite spomin, kaj vse ste navedli kot aktivnosti in rezultate projekta, saj boste le tako lahko resnično sledili zastavljenemu.

7. Poročanje, zahtevki

Ni dovolj, da vse naredite tako kot ste navedli v projektne prijavi in imate napisano v pogodbi o sofinanciranju, temveč morate ves čas izvajanja projekta voditi predpisane evidence, shranjevati račune in drugo dokumentacijo, ki se nanaša na projekt, da boste lahko v dogovorjenih rokih predložili poročila in zahtevke.

Miroslava Romih, univ. dipl. ekon.



P.s.: Naše podjetje ima izkušnje, voljo in znanje, da se skupaj sprehodimo mimo vseh sedmih stebrov na poti do nepovratnih sredstev.

Lahko vam pomagamo tudi zgolj pri prijavi na pravi razpis.